

CARE CHANGES
EVERYTHING.

Beiersdorf

HOME OF



Eucerin

Hansaplast

LA PRAIRIE
SWITZERLAND

CHANTECAILLE

SALES CONTROLLER

En Beiersdorf queremos ayudar a las personas a sentirse bien con su piel y nuestro compromiso va mucho más allá del cuidado de la piel. Durante 140 años, gracias a la continua investigación, hemos desarrollado productos innovadores para el cuidado de la piel para nuestras marcas globalmente reconocidas como NIVEA, Eucerin, Hansaplast, Curitas y Lipcare. Vivimos y trabajamos en nuestro día a día de acuerdo con nuestro propósito, CUIDAR MÁS ALLÁ DE LA PIEL, y nos preocupamos de nuestros consumidores, nuestros colaboradores, el medio ambiente y la sociedad. Detrás de cada marca, cada producto y cada logro están nuestros más de 20.000 colaboradores. Es por ellos que vivimos una cultura inclusiva de respeto y confianza que está fuertemente alineada con nuestros valores: CUIDADO, CORAJE, SIMPLICIDAD y CONFIANZA. En Beiersdorf promovemos la Diversidad e Inclusión y nuestro objetivo es ofrecer igualdad de oportunidades a todos los candidatos, independientemente de su género, identidad sexual, nacionalidad, etnia, religión o ideología, discapacidad o edad.

En Chile logramos estar en el ranking de GPTW y GPTW para Mujeres como parte de nuestro compromiso por ofrecer a nuestros colaboradores la mejor experiencia laboral y de desarrollo. Además, estamos certificados por Pride Connection y Human Right Campaign con la máxima puntuación, como una empresa que promueve el talento diverso.

Nos encontramos en la búsqueda de un Sales Controller para sumarse a nuestro equipo de Finanzas:

RESPONSABILIDADES

- Dar soporte en materia de análisis financiero al equipo de ventas y marketing (business partner).
- Responsable la planificación anual, trimestral y mensual de la inversión en los clientes y canales de ventas, controlando mensualmente el cumplimiento del presupuesto, previendo riesgos y proponiendo planes de acción.
- Participar del proceso de negociación de acuerdos comerciales y del proceso de planificación y evaluación promocional.
- Cargar y monitorear los presupuestos en el sistema de gestión de la empresa,
- Controlar y analizar mensualmente la contribución marginal del negocio por cliente y por categoría de productos, buscando constantemente mejorar los KPIs de rentabilidad.
- Responsable por el correcto cierre mensual de ventas.
- Participación activa y análisis de business case o proyectos especiales y presentaciones de negocio.
- Key User de los sistemas BI.
- Elaboración de reportes mensuales para la filial y casa matriz.
- Brindar soporte analítico para las decisiones gerenciales.

PERFIL

- Título de Ingeniería comercial, civiles Industrial o control de gestión,
- Contar con al menos 3 años de experiencia en posiciones similares: presupuestación y control de gestión, planificación, P&L/Cash Flow y análisis financiero.
- Manejo avanzado del idioma inglés
- Profesional con excelentes habilidades comunicacionales, con capacidad de liderazgo,

ADDITIONAL INFORMATION

Promovemos la diversidad e inclusión valorando la singularidad de cada uno, para que puedan ser quienes son en el lugar de trabajo y comprometiéndonos con la igualdad de oportunidades para todos. Por lo tanto, te rogamos que incluyas en tus documentos únicamente información y datos que sean relevantes para la evaluación de tu solicitud. Por ejemplo, no dudes en subir tu CV sin foto.

JOB DETAILS

Contract Type: Unlimited / Full-Time
Country / City: Chile / Santiago de Chile
Location: Hybrid
Company: Beiersdorf Chile S.A.
Job ID: 16666

autogestión, proactividad y trabajo en equipo.

- Profesional altamente analítico, con un gran manejo de Microsoft Office, y con experiencia trabajando con sistemas de gestión (Preferentemente SAP).